



Respekt-Trainer
Mario Eiermann

Jahrgang 1965 | Schefflenz



Verständlich sein ist keine Selbstverständlichkeit –
Mein Ziel ist es verständlich und wirkungsvoll
zu kommunizieren.



Mario
Eiermann in
3 Worten:

Vertrauen
schenken

Weisheit
erreichen

Gefühle
offenbaren

Experte für Referentenkompetenz im Direktvertrieb.

25 Jahre Erfahrung im Direktvertrieb.

Seit 24 Jahren als Referent im Vertrieb tätig. Erfahrungen aus über 1.500 Vorträgen gesammelt.

Seit 22 Jahren Referententrainer im Direktvertrieb.

Stand 2024 waren über 2000 Vertriebspartner in meiner Ausbildung zum Nachwuchsreferenten.

Der Fokus meiner Vorträge liegt im Verkauf komplexer Dienstleistungen und erklärungsbedürftiger Produkte.

Buchautor: <https://lmy.de/QENF>